



# CANVAS DE NEGOCIAÇÃO

Impulsionando o Sucesso Através de Decisões Inteligentes

@prof.lucianosantana





# CANVAS PARA NEGOCIAÇÃO

O Canvas de Negociação.CN contempla os elementos essenciais a serem identificados e monitorados — antes, durante e depois — em uma negociação. A visão sistemática de suas inter-relações ajuda a compreender, a projetar e a diferenciar as diversas lógicas de “criação, entrega e captura de valor” em qualquer negociação.

# CANVAS PARA NEGOCIAÇÃO

Resultados desejados

1

Questões e Escopo da Negociação

2

Perfil do outro negociador

3

Posições e interesses

Sua parte

Outra parte

4

Poder de Influência e Alternativas

Sua parte

Outra parte

5

Moedas de Troca

Sua parte

Outra parte

6

Análise de Riscos

Sua parte

Outra parte

7

Plano de Ação

Preparação

Abordagem

Propostas

8



# CANVAS DE NEGOCIAÇÃO

Impulsionando o Sucesso Através de Decisões Inteligentes

@prof.lucianosantana

